

Mardoors schuifdeursystemen ontzorgt iedere partner

# Bekend gezicht, nieuwe naam

DE MARKT VAN SCHUIFDEUREN  
KENT SINDS ENIGE TIJD DE  
MARDOORS SCHUIFDEURSYSTE-  
MEN. HET UNIEKE VAN DIT  
CONCEPT IS DAT IEDERE  
PARTNER IN DE BOUWKOLOM  
WORDT ONTZORGD OP HET  
GEBIED VAN DE SCHUIFDEUREN.

Het adviseren, vormgeven, produceren en installeren van schuifdeuren is een waar specialisme en dient op die manier ook te worden benaderd. Drijvende kracht achter dit concept is een oude bekende in dit vak: Marc Verhelst. Nu Nederland weer langzaam begint te denken aan nieuwbouw en renovatieprojecten in de zorg, is het tijd nader kennis te maken met dit innovatieve en dynamische bedrijf.

Mardoors schuifdeursystemen richt zich volledig op het adviseren, ontwikkelen, produceren, plaatsen en onderhouden van schuifdeursystemen in de zorgsector en zorg-gerelateerde organisaties en instellingen. Met name de toepassing van de in de zorg specifieke logistieke concepten, met die hierbij behorende ontsluiting van de ruimtes, drijft Mardoors tot een intensieve advisering in de voorfasen bij gezondheidsprojecten. Naast het informeren van opdrachtgevers, architecten en gebruikers over de toepassing van de schuifdeursystemen, maakt het bedrijf aangepaste plattegronden waar de voordelen van het gebruik van Mardoors schuifdeursystemen naar voren komen.



Door: Marc Verhelst



Mardoors Highcure Automatic  
hermetisch sluitend

## SLIDING INTO THE FUTURE

Met haar motto "Sliding into the Future" zegt het bedrijf waar het in gelooft. Mardoors gelooft in een brede en algemene toepassing van schuifdeursystemen vanwege de ruimtewinst, het bedieningsgemak en de bedrijfszekerheid, veiligheid en hygiëne.

Zo draagt het gebruik van in de wand schuivende deuren in (zorg)woningen bij aan langer zelfstandig wonen. Ook het benodigde vloeroppervlak bij de verschillende ruimtes kan drastisch worden verlaagd. Bij een woonappartement van 45 m<sup>2</sup>, kan bij het toepassen van de Mardoors Easycare, dit al snel zo'n 8 m<sup>2</sup> effectief vloeroppervlak worden gewonnen. Hierbij is dan nog niet het voordeel van het vrije gebruik van de wandoppervlakken meegerekend.



**Betrouwbaar**



**Partner**



**Innovatief**



**Dynamisch**



**Maatschappij**

De vijf kernwaarden van Mardoors.

Ook in de gezondheidszorg (ziekenhuizen) levert het gebruik van schuivende deuren veel voordelen. Naast de al genoemde winst aan vloeroppervlak, zijn schuifdeursystemen veel vriendelijker in gebruik bij openbare gebouwen. Wie herkent zich niet in de situatie dat je in een ziekenhuis goed moet opletten dat je niet tegen een automatische draaideur oploopt. Zo bewegen schuifdeuren altijd voor je weg, van welke kant je ook komt. Ook vragen geautomatiseerde schuifdeuren minder onderhoud en zijn ze vaak met energiezuinigere aandrijvingen uitgerust. Kortom genoeg redenen om met deze deuren de toekomst in te schuiven. Uiteraard worden de Mardoors producten duurzaam geproduceerd en gaan de meeste producten een leven lang mee.

## MARKTBENADERING

In de marktbenadering wordt onderscheid gemaakt tussen de aandachtsgebieden cure, care en comfort. Dit onderscheid heeft enerzijds een direct verband met de verschillende schuifdeurconcepten die het bedrijf op de markt brengt en anderzijds met de adviserende rol die Mardoors in de voorfase van projecten vervult.



Mardoors Easycare Manual gedeeltelijk in de wand schuivend

Zo zijn alle deurconcepten met cure in de naam primair bedoeld voor toepassing in behandelruimten van ziekenhuizen en in cleanrooms. Hier zijn veel functies samengebracht in één deursysteem.

Schuifdeurconcepten met care in de naam worden voornamelijk toegepast in verpleegomgevingen waarbij gedacht kan worden aan het beddenhuis van een ziekenhuis of aan de kamers van een verpleeghuis.

Concepten met de aanduiding comfort worden voornamelijk toegepast in de woon-zorgomgevingen en appartementenbouw.

Om in de voorfase van projecten een adviserende rol te kunnen vervullen is een zeer proactieve benadering in de contacten met klanten noodzakelijk. Het bedrijf wil juist in deze fase met klanten en gebruikers rond de tafel zitten om te achterhalen wat de specifieke wensen zijn. Op deze manier kan geadviseerd worden hoe de meest bruikbare plattegrond tot stand kan worden gebracht in relatie tot het gebruik van schuifdeurconcepten.

## STABIELE KOERS

De onderneming draagt in haar bedrijfsvisie uit dat zij zakenrelaties betrouwbaarheid en partnerschap biedt. Om op lange termijn een stabiele koers te kunnen varen, leunt het bedrijf op een vijftal kernwaarden. Deze kernwaarden vormen de basis van het bedrijf en worden bij alle activiteiten in acht genomen. In haar communicatie wordt regelmatig gerefereerd aan deze waarden. Omdat afbeeldingen vaak meer zeggen dan woorden is bij iedere kernwaarde een toepasselijk beeld gekozen.

### *Betrouwbaar:*

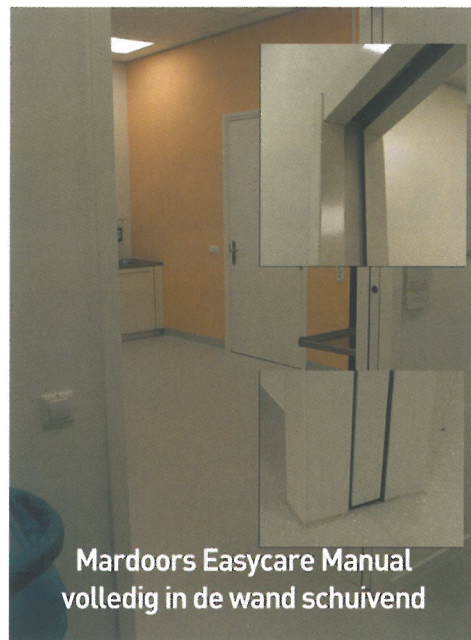
- afspraak is afspraak, we doen wat we zeggen en zeggen wat we doen.

### *Partner:*

- we luisteren goed en denken met u mee. Zo zorgen we samen met u voor de juiste oplossing voor uw doorgangen.

### *Innovatief:*

- we zijn altijd op zoek naar nieuwe technologie-



Mardoors Easycare Manual volledig in de wand schuivend

en en afwerkingen. De deur moet passen in het nieuwste ontwerp of elk jaar een ander motief? Dat kan!

### *Dynamisch:*

- we volgen de eisen en marktontwikkelingen op de voet en zorgen dat we klaar zijn voor de toekomst. Zowel in renovatie als nieuw te bouwen projecten.

### *Maatschappij:*

we leveren producten met een lange levensduur en helpen onze doelgroepen aan betere, langere bewegingsvrijheid. Wij vinden dat we een bijdrage moeten leveren aan onze toekomst en die van onze kinderen.

## TOEKOMST

Mardoors kenmerkt zich door haar proactieve rol in de communicatie van en naar haar directe en indirecte klanten. Verhelst merkt op dat door de crisis in de bouw veel contactpersonen werkzaam zijn geworden op andere plaatsen in de bouwkolom of er buiten. "Door onze proactieve manier van benaderen merken we gelukkig steeds vaker dat onze nieuwe concepten aansluiten bij de huidige markt. En dat onze nieuwe contactpersonen ons steeds sneller weten te vinden". <

Mardoors bv  
Boslandweg 20  
3911 VE Rhenen  
T: +31 (0)317 722 817  
E: info@mardoors.com  
I: www.mardoors.com

